胡芮涵



基本信息

13350022263 | 2272893926@qq.com | 2002-08-22

教育背景

华威大学(University of Warwick) 2025.09 – 2026.12

商业分析硕士(MSBA) 考文垂, 英国

- **核心课程：**高级数据分析、数据管理、运筹学、商业决策分析、高级模型及应用

北京林业大学 2021.09 – 2025.06

国际经济与贸易学士 北京, 中国

- **学业水平：**加权平均分85.08，GPA 3.4/4.0
- **核心课程：**计量经济学、现代商务数据分析（R）、国际贸易实务、国际金融

实习经历

北京银联信科技股份有限公司 2025.03 – 2025.06

行业研究实习生 北京, 中国

- 围绕目标行业开展**市场规模、行业趋势、政策环境及竞争格局分析**，整合公开信息、行业数据及企业资料，独立完成4份行业研究报告，为市场判断及业务决策提供结构化支持。
- **参与10+企业项目研究**，从市场空间、商业模式、经营表现、行业周期及增长潜力等维度开展分析，识别业务机会与潜在风险，为方案设计及商业决策提供依据。

好丽友食品有限公司(Orion) 2024.09 – 2024.11

数据分析实习生 北京, 中国

- **梳理CRM、销售及渠道合同数据链路**，完成渠道、客户及销售记录的清洗、关联与标准化，支持渠道运营、销售转化及合同履约分析。
- 识别渠道信息中的重复、缺失及错配问题，优化关系匹配与数据校验规则，提升渠道信息管理及业务跟进效率。

项目经历

消费信贷策略A/B测试与客户分层分析 2026.01 – 2026.03

- 基于**50,000条消费信贷记录**，通过A/B Test比较不同审批策略，分析策略变化对客户通过率及错误放贷风险等核心指标的影响，量化不同方案的风险收益差异。
- 基于收入、负债水平及信用记录等特征开展客户分层，识别不同客群的风险特征，并提出差异化审批及客户管理策略。

客户识别与营销资源配置分析 2026.01 - 2026.03

- 围绕目标客户识别与营销资源配置，**基于100,000条客户记录及200+特征**开展客户画像、行为特征及潜在需求分析，构建客户识别与分层框架。
- 对不同识别方案进行效果评估，最终方案在**Top 30%目标客群中覆盖约80%潜在申请者**，据此提出客户分层、触达优先级及营销资源配置建议。

租房押金托管产品设计｜FinTech课程项目 2026.01 – 2026.03

- 围绕英国租房押金托管透明度与退租争议场景，梳理从押金支付、状态追踪到退租返还的完整用户流程，**完成核心功能与交互设计**。
- 搭建可交互Web原型，**设计扣款确认、协商、争议举证及结算等核心与异常流程**，验证复杂业务规则向用户体验的转化。

技能/证书

- **商业能力：** 市场研究、竞争分析、客户分层、用户洞察、渠道分析
- **数据分析：** Excel、SQL、Python、R、Tableau
- **AI工具：** ChatGPT、Claude、Gemini、Claude Code
- **语言能力：** IELTS 7.5，英语可作为工作语言；具备海外学习及跨文化沟通经历